

DIE MITGLIEDER ZEITUNG

1.2018

Digitalisierung | Regionales Engagement | Mitgliedschaft



Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.



**Volksbank
Rhein-Wehra eG**
Meine Bank: kompetent & wegweisend

Stärkstes Kreditgeschäft seit Bestehen



Werner Thomann, Vorstandsvorsitzender

Liebe Mitglieder der Volksbank Rhein-Wehra eG,

die anhaltende Niedrigzinspolitik der EZB sowie die weiterhin ausufernde Regulatorik prägten auch das Geschäftsjahr 2017 unserer Bank. Positiv zu verzeichnen war hingegen die gute Konjunkturlage in der Bundesrepublik Deutschland. Diese kam auch in überproportionaler Weise der Region Lörrach – Hochrhein – Bodensee zugute. Dadurch kam es zu hohen Investitionen in der Region entlang des Hochrheins – Rheinfelden – Waldshut – Südschwarzwald. Dies spiegelt sich auch im Jahresergebnis 2017 der Volksbank Rhein-Wehra wider, deren Geschäftsgebiet in den beiden Landkreisen Lörrach und Waldshut liegt. Als Folge soliden Wirtschaftens erzielten wir ein sehr zufriedenstellendes Gesamtergebnis. Da die Erwartungszahlen weit übertroffen wurden, konnte der Ertrag gegenüber dem Vorjahr bei gleichen Aufwendungen gesteigert werden. Auch die mit dem Bankgeschäft verbundenen Risiken stellten keine Herausforderung dar, so dass im Vergleich zum Vorjahr ein über 33 % höherer Jahresüberschuss ausgewiesen werden kann.

Bestandsentwicklung 2017

In 2017 verzeichneten wir den stärksten Zuwachs im Kreditgeschäft seit dem Bestehen der Bank. Mit einem Wachstum des Kundenkreditvolumens von 17,8 % liegt die Volksbank Rhein-Wehra deutlich über den regionalen und bundesweiten Vergleichswerten. Den Neuausleihungen von 173 Mio. € standen Tilgungen im Umfang von 80 Mio. € gegenüber. Zum Wachstum trugen hauptsächlich die Wohnbau- und Unternehmenskredite mit bei. Diese Wachstumsraten bestätigen die unverändert hohe Verlässlichkeit und Kompetenz der Volksbank Rhein-Wehra in Finanzierungsfragen. Darüber hinaus wurden freie Mittel in Form von bundesweiten Konsortialkrediten im Bereich gewerblicher Immobilienfinanzierungen ausgereicht. Damit konnte eine breitere Diversifizierung des Kreditportfolios erreicht werden. Auch die Kundeneinlagen verzeichneten mit 11 % ein überproportional hohes Wachstum. Neben dem klassischen Einlagengeschäft wurden auch Einlagen professioneller Einleger zu Negativzinsen hereingenommen. Die dadurch erzielten Erträge trugen u. a. dazu bei, dass die Weitergabe von Negativzinsen an die angestammten Einleger nicht erforderlich wurde. Auf Grund besserer Renditen rückte die Anlage in Wertpapieren immer mehr in den Fokus unserer Kunden. Der Wertpapierumsatz nahm im Vorjahresvergleich um 12,4 % zu. Im Zahlungsverkehr erfolgte eine Verlagerung weg von den Transaktionen an Geldausgabeautomaten und am Bankschalter und hin zur onlinebasierten Transaktion (+7,3 %). Dies ist auch auf den mit 9,4 % deutlichen Anstieg der online geführten Konten zurückzuführen.

Ergebnisentwicklung 2017

Trotz weiter gesunkener Zinsen konnte der Zinsüberschuss um 12,9 % gesteigert werden. Neben dem Wachstum im Kreditgeschäft trugen hierzu auch die Anlage in Wertpapieren maßgeblich bei. Auch beim Provisionsüberschuss war mit 6,8 % ein deutlicher Zuwachs zu verzeichnen, der vorwiegend auf den gestiegenen Umsatz im Wertpapiergeschäft zurückzuführen ist.

Die Verwaltungsaufwendungen konnten auf dem Vorjahresniveau gehalten werden. Durch die Identifikation von Kosteneinsparpotenzialen wurden Tariflohn- und Preissteigerungen aufgefangen. Durch den Anstieg der Erträge bei gleichbleibenden Aufwendungen verbesserte sich die Cost-Income-Ratio von 67,3 % auf 59,4 %. Auf Grund der soliden Ertragslage kann die Volksbank Rhein-Wehra ihre Dividende auf dem vergleichsweise hohen Vorjahresniveau halten. Ein weiterer Schwerpunkt in der Gewinnverwendung liegt in der Dotierung des Eigenkapitals als ein wesentliches Fundament für weiteres Wachstum.

Investitionen

Der Investitionsbedarf der Volksbank Rhein-Wehra resultiert vor allem aus dem geänderten Kundenverhalten, das von der weiterhin zunehmenden Digitalisierung und dem steigenden Bedarf an qualifizierter Beratung geprägt ist. Im Rahmen der Omnikanalstrategie wurde nicht nur das Onlineangebot ausgeweitet, sondern auch der digitale Service in den Geschäftsstellen. Im vergangenen Jahr erfolgten Investitionen in den Geschäftsstellen Murg, Görwihl und Dogern. Diese innovativen Investitionen tragen nicht nur dazu bei, den sich ändernden Kundenansprüchen gerecht zu werden, sondern auch Filialschließungen zu verhindern.

Die genossenschaftliche Beratung schafft Vertrauen

Hinter dem Geschäftsmodell der Genossenschaftsbank stehen Sicherheit, Regionalität, Partizipation und Gemeinschaft. Die Nachhaltigkeit der genossenschaftlichen Beratung ist aktueller denn je. Die Volksbank Rhein-Wehra hat beim DIN-Bankentest der Gesellschaft für Qualitätsprüfung die Bestnote erhalten. Mit dem Titel „BESTE BANK VOR ORT 2017“ hat sie sich gegen alle anderen Kreditinstitute am Platz durchgesetzt und überzeugte mit vorbildlicher Beratungsqualität und -kompetenz.

Die Beratungsqualität der Volks- und Raiffeisenbanken wurde außerdem überregional durch das Verbundrating AA-stable der Ratingagentur Fitch

Ratings bestätigt. Dies ist im Branchenvergleich ein erfreuliches Langfristrating, mit dem die Vitalität und finanzielle Stabilität des Geschäftsmodells der genossenschaftlichen Bankengruppe mit sehr starken Marktpositionen im Privatkundengeschäft gewürdigt wurde.

Was einer nicht schafft, schaffen viele

2018 ist auch das „Raiffeisenjahr“. Denn vor 200 Jahren wurde Friedrich Wilhelm Raiffeisen geboren, Gründungsvater der Kreditgenossenschaften. Zeitlos zeitgemäß ist die Idee von der großen Gemeinschaft mit der Mitgliedschaft als Wesensmerkmal sowie seine noch heute gültigen Werte: Regionalität, Solidarität und Nachhaltigkeit, sowie sein Leitgedanke: „Was einer nicht schafft, schaffen viele.“ Über 18,4 Millionen Mitglieder zählen heute die Genossenschaftsbanken bundesweit und unser Haus zwischenzeitlich über 14.000 Mitglieder, die von den zahlreichen Mitglieder-Vorteilen profitieren. Mehr dazu finden Sie auf der Rückseite dieser Ausgabe. Wir wünschen Ihnen viel Freude bei der Lektüre

Werner Thomann
Vorstandsvorsitzender

Martin Walz
Vorstandsmitglied

Die Bestandsentwicklung 2017 im Überblick

	Mio. €	Entwicklung
Betreutes Kundenvolumen	1.602	+ 13,4 %
Geschäftsvolumen	1.216	+ 12,7 %
Bilanzsumme	1.017	+ 12,1 %
Kreditvolumen	614	+ 17,8 %
Einlagen	651	+ 11,0 %
Eigenmittel	77	0 %
Eigenmittelquote	12,6 %	- 20,3 %



Mitarbeiter-Kampagne 2018

Digitale Dienstleistungen & persönliche Beratung

Die genossenschaftliche, persönliche Beratung und die direkten Ansprechpartner vor Ort stehen im Fokus unserer Geschäftsstrategie. Zusätzlich bieten wir unseren Mitgliedern und Kunden eine allumfängliche Palette an Möglichkeiten, wie sie rund um die Uhr mit uns in Kontakt treten und ihre Bankgeschäfte digital abwickeln können.

„Service für Bürger und Kunden: Unsere E-Bike-Ladestation vor der Bank.“

„Auch nach Feierabend bin ich e-mobil unterwegs.“

Engagement für E-Mobilität

Bettina Unmüßig, Privatkundenbetreuerin Bad Säckingen

So bieten wir z. B. schnelles, komfortables Online-Banking für Zuhause und Banking-Apps für unterwegs, aber auch den telefonischen Ansprechpartner rund um die Uhr oder die persönliche Beratung auf den Geschäftsstellen vor Ort.

Unsere Mitarbeiter kennen die Region und die Bedürfnisse unserer Mitglieder und Kunden. Sie identifizieren sich mit den digitalen Dienstleistungen und nutzen diese selbst in ihrer Freizeit. Darum unterstützen und begleiten unsere Berater Sie gerne bei der Nutzung der neuen Angebote.

„Mit dem VR-Profi-Broker kommen Sie schnell und einfach zur Börse.“

„Toll, wenn man sich jederzeit und überall über die aktuellen Kursentwicklungen freuen kann.“

VR-Profi-Broker

Digitale Dienstleistungen & persönliche Beratung

Jürgen Müller, Vermögenskundenbetreuer

„Als Mitglied genießen Sie attraktive Mehrwerte in der Region.“

„Die goldene girocard bietet vergünstigte Eintritte und Aktionsvorteile, die ich selbst in der Freizeit nutze.“

Mitgliedschaft

Digitale Dienstleistungen & persönliche Beratung

Anja Birkenheier, Privatkundenbetreuerin Murg

„In der genossenschaftlichen Beratung stehen Ihre Ziele und Wünsche im Mittelpunkt.“

„Dank meiner Altersvorsorge kann ich mich heute schon entspannt zurücklehnen.“

Genossenschaftliche Beratung

Digitale Dienstleistungen & persönliche Beratung

Dieter Götz, Privatkundenbetreuer Bernau und Todtmoos

Förderbilanz 2017

- 14.164** Bürgerinnen und Bürger, Firmen und Vereine sind Mitglied und damit Eigentümer der Volksbank Rhein-Wehra.
- über 100** Jahre schon tragen wir als Bank vor Ort für unsere Mitglieder und Kunden und für die Region Verantwortung.
- 141** Mitarbeiter aus der Region beschäftigt unsere Volksbank.
- 11** junge Menschen bilden wir insgesamt aus.
- 5** jungen Menschen gaben wir die Möglichkeit, bei uns eine Ausbildung bzw. ein Studium zu beginnen.
- 6** neue Mitarbeiter haben wir eingestellt.
- 484.223** Euro durften wir unseren Mitgliedern und Kunden an staatlichen Zuschüssen für ihre private Altersvorsorge gutschreiben.
- 1.6 Mrd.** Euro betreutes Kundenvolumen sprechen für die Kontinuität unserer Finanzdienstleistungen.
- 41.765** Mitglieder und Kunden vertrauen uns und unseren Finanzdienstleistungen.
- 1.8 Mio.** Euro Steuern zahlen wir und tragen dazu bei, unsere Region lebenswert zu machen.
- 250.000** Euro verwendete unsere Volksbank zur Förderung und Unterstützung kultureller und sozialer Projekte in der Region.
- 651 Mio.** Euro Einlagen haben unsere Mitglieder und Kunden bei uns angelegt. Dabei stehen Vertrauen und Sicherheit im Mittelpunkt.
- 195.218** Euro Dividende schüttete unsere Volksbank 2018 für das Geschäftsjahr 2017 an ihre Mitglieder aus.
- 58 Mio.** Euro an Fördermitteln und -krediten konnten wir für unsere Mitglieder und Kunden beantragen und an sie weiterreichen – zur Finanzierung gewerblicher und privater Investitionen, die ihrerseits Arbeitsplätze in der Region schaffen und sichern.

Als regionale Genossenschaftsbank fördern wir nachhaltige Projekte in der Region.



VEREINE

Neue Teambekleidung für die Kinder der Alpin-Mannschaft der Skizunft Bernau.



JUGENDFÖRDERUNG

Unterstützung des Projekts „Trinkwasserspender“ der Klasse 12 des Wirtschaftsgymnasiums der Rudolf-Eberle-Schule Bad Säckingen.



EHRENAMT

Anschaffung einer Erste-Hilfe-Tasche mit Defibrillator für die Einsätze der First Responder Laufenburg-Murg.



KULTUR UND BRAUCHTUM

10.000 Euro im Rahmen des genossenschaftlichen Förderauftrags für die Sanierung des Ökonomieteils des Zechenwäher Hotzenhauses in Murg-Niederhof.



SPORT

Die E-Jugend des FC Wallbachs freut sich über neue Trainingsanzüge.



VEREINE

Die Garde des Hotzen-Neunerrats Görwihl freut sich über einheitliche Mäntel.



SPAREN – HELFEN – GEWINNEN

Bei der Sonderziehung des VR-Gewinnsparens entfielen im Januar 2018 gleich drei größere Gewinne auf Kunden in unserem Geschäftsgebiet.



SPAREN – HELFEN – GEWINNEN

MITGLIEDSCHAFT

Lokale Partnerschaft – unser neuer Plus-Partner



Bei Buchung einer Pauschalreise ab 1.500,- € erhalten Sie einen Gutschein über 50,- €

Bei Buchung einer Pauschalreise ab 3.500,- € erhalten Sie einen Gutschein über 100,- €

Bei Buchung einer Pauschalreise ab 6.000,- € erhalten Sie einen Gutschein über 200,- €

Ihr TUI ReiseCenter Schröger vor Ort:

Waldshuter Straße 1
79725 Laufenburg

Metzgergasse 10
79713 Bad Säckingen

Hauptstraße 73
79798 Lauchringen



Exklusive Vorteile für Mitglieder

12 Monate,
12 Partner,
12 tolle Preise.



Plus-Partnerkalender

- Exklusiv für Mitglieder
- Monatliche Gewinnchancen
- Attraktive Preise

Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

Impressum

Verteilung: kostenlos für Mitglieder

Herausgeber: Volksbank Rhein-Wehra eG
Schützenstraße 7 – 11
79713 Bad Säckingen
Telefon +49 7761 5695 0
www.volksbank-rhein-wehra.de

Redaktion: Andrea Daems, Volksbank Rhein-Wehra eG
V.i.S.d.P.: Der Vorstand



Volksbank
Rhein-Wehra eG
Meine Bank: kompetent & wegweisend